



FESTO

**Become part of our success story.
And write your own at the same time.**

Sales Engineer Didactic

Toimit maailman johtavien ammatillisen ja insinöörikoulutuksen tekniikan opetus- ja tutkimus-järjestelmien sekä ohjelmistojen konsultoivana myyjänä. Suunnittelet kehittämistämme järjestelmistä oppilaitosten kanssa osaamistavoitteiden mukaisia oppimisympäristöjä, esittelet ja myyt ratkaisut.

Luot ja ylläpidät aktiivisesti kontakteja oppilaitosten päättäjiin ja opettajiin. Tunnistat teollisuuden osaamistarpeita ja pystyt toiminnallasi aktivoimaan oppilaitoksia kehittymään. Osallistut myös markkinointiin ja olet osa kansainvälistä asiantuntijatiimiä Nordic -alueella. Tehtävässä vaikutat tekniikan koulutuksen tasoon ja edesautat suomalaisen teollisuuden kilpailukyvyn paranemista.

Odotamme sinulta

- Halua ja kykyä tehdä pitkäjänteistä projektimyyniä julkiselle sektorille
- Teknistä koulutusta ja kokemusta teollisuudesta tai tekniikan koulutuksesta
- Kokemusta konsultatiivisesta, pitkäjänteisestä projektimyynnistä tai vahva halu kehittyä projektimyynnin ammattilaiseksi
- Sitoutumista, pitkäjänteisyyttä ja itsenäistä työskentelyotetta
- Erinomaisia vuorovaikutustaitoja
- Hyvää suomen ja englannin kielen taitoa sekä matkustusvalmiutta

Tarjoamme

- Kattavan perehdytyksen, jatkuvan koulutuksen sekä yhdessä räätälöitävän henkilökohtaisen kehitysuunnitelman
- Näköalapaikan tekniikan kehitykseen ja koulutukseen
- Menestyvän ja taloudellisesti vakaan kansainvälisen perheyhtiön edut
- Kansainvälisen työympäristön
- Mahdollisuuden urakehitykseen

Lisätietoja

Koulutuspäällikkö Hannu Hassinen, 040-5711214, hannu.hassinen@festo.com.

Lähetä hakemuksesi osoitteeseen ossi.poittinen@festo.com viimeistään 30.6.2023 mennessä.