

Festo Official Partner Excellence Programm

Ein Gütesiegel auf dem Schweizer Markt



Im Dienste unserer Kunden

Ihre Erwartungen und Bedürfnisse noch besser zu erfüllen und nachhaltig zu übertreffen ist unser stetiger Antrieb, seit über 60 Jahren. Der derzeitige rasante technologische Wandel Richtung digitale Ära, mit enormen Potentialen für Anlagen-Bauer und Betreiber, wird durch Festo als Technologieführer und Vorreiter der industriellen Digitalisierung entscheidend geprägt. Neue «Smarte» Produkte und Dienstleistungen entstehen, bestehende Produkte werden kontinuierlich verbessert.

Um in diesem Zusammenhang näher bei Ihnen und Ihren Anwendungen zu sein, um Ihnen den Zugang zu unseren Produkten und Lösungen noch einfacher zu machen, haben wir mit dem «Festo Official Partner Excellence Programm» ein Rahmenwerk für die Zusammenarbeit mit qualifizierten Vertriebspartnern geschaffen.

Die ausgewählten «Official Partner» sind zertifizierte unabhängige Unternehmen, deren Lösungen und Dienstleistungen die Festo Produkte komplementieren. Exzellenz nach Festo Masstab in punkto Zusammenarbeit & Zuverlässigkeit, Personal & Erscheinungsbild, Beratungsqualität & Service werden von uns konsequent gefordert und gefördert.

Denn gemeinsam arbeiten wir an einem **großen Ziel: der nachhaltigen Erhöhung Ihrer Produktivität.**

Umfangreiches Technologieportfolio, lokale Präsenz, ausgewiesene logistische und technische Fähigkeiten, damit helfen unsere sorgfältig selektierten und qualifizierten Vertriebspartner Ihre Wertschöpfungskette zu optimieren und die beste Lösung zur Steigerung Ihrer Produktivität gemeinsam zu erarbeiten:

Technologien & Leistungsspektrum unseres Vertriebspartnernetzwerkes		
Technologien:		
Pneumatik (PNA); Elektrische Antriebstechnik (EA); Prozessautomation (PA)		
Leistungsspektrum:		
Warehouse Distribution <i>Katalog Komponenten</i> <i>Logistische Dienstleistungen</i>	System Integration <i>Konfigurierte Komponenten,</i> <i>Baugruppen und Systeme</i>	Service Provider <i>Ausgedehnte Technische</i> <i>Dienstleistungen</i>
Logistische und technische Lösungsfähigkeiten		
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Versandhandel, Webshop ▪ Logistikkonzepte (C-Teile, Kanban) ▪ 24h Lieferservice ▪ Thekenverkauf, Lokale Lager ▪ Technische Beratung → Innendienst ▪ Bundling & Kitting (PrePacks) ▪ Technische Beratung → Vor Ort 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Technische Systemberatung ▪ Konfigurierung ▪ Programmierung ▪ Parametrierung ▪ Baugruppen ▪ Schaltschränke ▪ Mechatronische Systeme 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Inbetriebnahmen ▪ Trainings ▪ Troubleshooting vor Ort ▪ Reparaturen ▪ Retrofitting ▪ Modernisierung ▪ Energy Saving Services

Das «Festo Official Partner Excellence Programm» ist ein Gütesiegel und Differenzierungsmerkmal auf dem Schweizer Markt und zeigt, wie wichtig die ausgewählten Vertriebspartner für unsere zukünftige gemeinsame Go-to-Market-Strategie sind. In Ergänzung zu unserem Direktvertrieb, der in unserer Branche seit Jahrzehnten Massstäbe setzt, werden wir ausschliesslich mit Partnern zusammenarbeiten, welche den Anspruch der Kunden an den Technologie- und Marktführer Festo erfüllen. Wichtig sind neben qualifizierter Dienstleistung, eine tiefe Produktexpertise und die Identifikation mit den Festo-Unternehmenszielen.

Festo und unsere „Official Partner“, wir geben alles – unser Wissen und unser Können. Und das macht uns gemeinsam zu dem, was wir für Sie sind:

- ✓ **Experten, die lösungsorientiert denken**
- ✓ **Profis, die Ihnen den Arbeitsalltag erleichtern**
- ✓ **Praktiker, die immer noch ein bisschen mehr herausholen**
- ... **oder einfach, die Ingenieure für Ihre Produktivität!**

Interessiert? Dann kontaktieren Sie uns doch bitte.



Oswald Mutter
Manager Distribution Channel

Festo AG
Gass 10; 5242 Lupfig
Tel. 044 744 55 44
Fax. 044 744 55 00
oswald.mutter@festo.com
www.festo.ch

Über Festo

Die Festo Gruppe ist gleichzeitig Global Player und unabhängiges Familienunternehmen mit Hauptsitz in Esslingen am Neckar (DE). Das Unternehmen liefert pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik für 300.000 Kunden der Fabrik- und Prozessautomatisierung in über 40 Branchen. Produkte und Services sind in 176 Ländern der Erde erhältlich. Weltweit rund 20.100 Mitarbeiter in 61 Ländern mit über 250 Niederlassungen erwirtschafteten 2017 einen Umsatz von ca. 3,1 Mrd. €. Davon werden jährlich rund 8 % in Forschung und Entwicklung investiert.

Im Lernunternehmen beträgt der Anteil der Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen 1,5 % vom Umsatz. Lernangebote bestehen aber nicht nur für Mitarbeiter: Mit der Festo Didactic SE bringt man Automatisierungstechnik in industriellen Aus- und Weiterbildungsprogrammen auch Kunden, Studierenden und Auszubildenden näher.

Die **Festo AG Schweiz** wurde 1956 gegründet. 2015 wurde mit dem Neubau in Lupfig (AG) ein essentieller Meilenstein für weiteres Wachstum gelegt. Als Schweizer Verkaufsniederlassung mit 130 Mitarbeitenden, **sind wir** die **Nr. 1** in der Fluidtechnik (Pneumatik) und begeistern unsere Kunden mit fundierter Beratung, hoher Innovationskraft, einem breiten Produktportfolio und kundenspezifischen Lösungen. Zudem beschäftigen wir uns seit über 10 Jahren intensiv mit der elektrischen Antriebstechnik und sind auf dem besten Weg, uns zu einem der Top-Anbieter im Schweizer Markt zu entwickeln. Das dritte strategische Geschäftsfeld bildet die Prozessautomation. Ein Bereich, der von einem Spezialteam unseres Vertriebes vorangetrieben wird. Die optimale sprachliche Betreuung der Kunden wird ebenfalls in der Westschweiz und im Tessin gewährleistet.

