

Junior Sales Engineer (w/m) Region Mittelland



Impulse setzen ...

... für Ihre eigene Zukunft und die Zukunft intelligenter Automation.



Unser Unternehmen

Die Festo-Gruppe mit Hauptsitz in Deutschland steht weltweit für innovative Lösungen in der Automation und dem industriellen Bildungswesen. Als Technologieführer bietet Festo 21'000 Mitarbeitenden in 176 Ländern eine anspruchsvolle Aufgabe in einem modernen Arbeitsumfeld.

Wir sind als Schweizer Verkaufsniederlassung mit 130 Mitarbeitenden **die Nr. 1** in der Fluidtechnik (Pneumatik) und begeistern seit 1956 unsere Kunden mit fundierter Beratung, hoher Innovationskraft, einem breiten Produktportfolio und kundenspezifischen Lösungen. Zudem beschäftigen wir uns seit über 10 Jahren intensiv mit der elektrischen Antriebstechnik und sind auf dem besten Weg, uns zu einem der Top-Anbieter im Schweizer Markt zu entwickeln. Das dritte strategische Geschäftsfeld bildet die Prozessautomation. Ein Bereich, der von einem Spezialteam unseres Vertriebes vorangetrieben wird.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft suchen wir einen Junior Sales Engineer. Interessieren Sie sich für eine Karriere im Vertrieb? Haben Sie allenfalls bereits erste Erfahrung im Vertriebsaussendienst gesammelt und wollen Ihre Fähigkeiten weiter ausbauen? Wenn Sie eine dieser Fragen mit «ja» beantworten können und über eine hohe Selbstmotivation verfügen, dann sind wir an Ihnen interessiert.

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung eines geografischen Kundengebietes und Entwicklung dieser Kunden
- Mit Ihren Markt- und Kundenkenntnissen evaluieren Sie unbekanntes Potential (Dark Side of the Moon)
- Sie pflegen eine partnerschaftliche Zusammenarbeit Ihren Kunden und zeigen diesen mit höchster Kundenorientierung deren grösstmöglichen Nutzen auf
- Durch das Einbringen Ihrer Technologie- und Applikationskenntnisse erarbeiten Sie innovative Lösungen für die anspruchsvollen Herausforderungen unserer Kunden

Ihr Profil

- Mehrere Jahre Erfahrung in der Industrieautomation
- Fundiertes Technologiewissen (Pneumatik/Elektrische Automation)
- Einige Jahre Verkaufs- & Beratungserfahrung von Vorteil
- Ausgeprägte Zielorientierung und Leistungsbereitschaft
- Guter Kommunikator mit der Fähigkeit zur ergebnisorientierten Gesprächsführung
- Stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen alle Voraussetzungen für eine erfolgreiche Tätigkeit: Eine gründliche Einarbeitung, ein kollegiales und teamorientiertes Umfeld sowie professionelle Unterstützung durch Verkaufsinendienst, Engineering und Marketing. Neben einer offenen und menschenorientierten Unternehmenskultur erwarten Sie sehr attraktive und überdurchschnittliche Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen. Gehen Sie den nächsten Schritt Ihrer Karriere, mit neuen Herausforderungen und interessanten Perspektiven.

Wir freuen uns, auch Sie zu begeistern!



www.festo.ch/karriere

Ort der Tätigkeit
Aussendienst
Region Mittelland

Ansprechpartner
Beatrice Ernst
Human Resources
+41 44 744 55 82

Bewerbung
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen:
hr.ch@festo.com

Festo AG

Gass 10
5242 Lupfig